

# 华星集团报



**安徽华星电缆集团《华星集团报》编辑部主办**  
**地址：安徽省无为县新沟工业区**

(总第 12 期) 月报 2011 年 1 月 28 日  
Http://www.ahhx-china.com Tel:0565-6862748

**华星电缆董事长曹中年荣获“安徽十一五经济建设杰出贡献人物”称号**



滨江电缆顺利通过中国国家强制性产品认证监督审核

**本报滨江讯** 2011年1月19日，由中国质量认证中心上海分中心委派的审核员，对滨江电缆申请的五个单元电线电缆产品的CCC认证进行了年度监督审核。本次审核的范围包括管理代表，品质部、供应部、设备部、技

木部、企管部和生产部等公司的多个部门。经过检查，并在现场抽取了产品样品进行指定的试验，最终宣布我公司顺利通过 CCC 年度监督审核。

同时，审核员对我们强制性产品质量管理的运行提出了改进意见，并

结合企业实际情况，提升公司CCC电线电缆的产品质量。我公司在审核后，认真梳理了CCC认证工作，并对相关不符合项进行了认真的整改。对审核员提出的改进意见进行了落实。

2010中国电气行业十大评选 华星电缆载誉归来



团的线下投票及行业内专家团的严格评审，一路过关斩将，从1600多家参选企业中脱颖而出，荣获“2010中国电线电缆十佳企业”称号。

安徽华星电缆集团有限公司，专业致力于电力电缆、控制电缆、计算机电缆、船用电缆、防火电缆、补偿电缆、自控温加热电缆、油溢泵电缆、硅橡胶绝缘引接软电缆和软线、航空用安装线、扁电缆等十四类，千余种规格电缆的生产与研发。华星电缆所生产的电缆产品已被广泛应用于电力、石油、化工、冶金、国防、通讯、制药等众多领域。

中国电缆业在过去几十年间，从小到大，逐步实现了市场化、规模化、品牌化的发展。而安徽华星电缆集团有限公司，正是在优胜劣汰的残酷竞争中，依托产品质量的不断提升和科技创新的不断进步，赢得了良好的市场口碑，受到了社会各界的广泛好评，成为国内电缆行业健康持续发展的领航者。

**本报讯** 1月11日,由中国电器工业协会、中国电工技术学会电气节能专业委员会等单位发起,慧聪网发起,中央电视台、北京电视台、东方卫视、新浪、凤凰网等多家媒体单位参与和支持的“2010中国电气行业十大评选”颁奖典礼在北京钓鱼台国宾馆隆重举行。安徽华星电缆集团有限公司凭借其强大的产品实力及品牌优势,通过近4个月的选拔角逐、近百万网友的线上留言支持,慧联买家

# 无为县电线电缆行业首届职业技能竞赛闭幕暨颁奖大会隆重举行



生出席颁奖大会并接受了此项殊荣，他表示在接下来一年中华星电缆将加大科研投入、壮大华星电缆科技队伍、提升华星电缆的科技水平，为无为县电线电缆行业做大做强作出更大的贡献。

无为县电线电缆行业首届职业技能竞赛闭幕暨颁奖大会,于当日下午圆满结束。(林勇)

人要成为淑女，千里之遥的志士往往因之。（4分）

和悦华星 盛世同欢

华星电视 2011 年元旦联欢文艺演出

本报讯 12月31日下午14:00,无为县铁山廟廟人头攒动,到处洋溢着节日的气氛,华星集团元旦联欢会如约而至,华星集团所有员工欢聚一堂,度过了一个令人难忘的下午。

伴随着激昂的音乐声，华星集团2011年元旦欢庆会隆重开幕。曹中年董事长首先向联欢会致辞，向全体员工表达了亲切的问候，并致以新年的祝福。在致辞中，曹中年董事长回顾了刚刚过去的2010年，充分肯定了华星电缆、漳江电缆和华星学校在过去的一年里所取得的成绩，指出成绩的取得集中体现了华星人不断创新、努力进取、顽强拼搏的精神风貌。展望即将到来的2011年，董事长表示要大力调整产业结构，加强企业文化建设，科学搭建设组织架



主人公小传：曹新书，华星电缆工房主任，在华星电缆工作已有16年，从事机械设备和电气控制线路及电器的安装、调试与维修、修理工作11年。如同所有平凡岗位上职工一样，默默地为华星的前进、华星的发展做出自己的贡献。

在电工岗位上十几年如一日的曹新书，是华星电缆电力部门的带头人之一，他怀着对企业的热爱和对电工工作的执着，潜心钻研，热忱服务，在他手下解决的问题，排除的故障不计其数。他总是默默地付出着，从不计较个人得失。他经常对我们说，“细节、责任、奋发、奉献是我们华星员工必须坚守的”，这句话也成为我们电工团队的工作准则。生活中温和谦虚，工作中严肃认真，这就是华星电缆工房新任主任。

#### 责任高于一切 细节决定成败

在近三年与曹主任的共事中，我们对他有了更深层次的了解，无论是对家庭还是工作，“责任”二字，是曹主任的一贯坚持，责任重于一切，他凭借在日常工作中的点点滴滴的观察，细腻入微的工作态度，向我们所有人诠释着人生的意义何在，人生的价值何在？那就是对待得起自己所从事的工作，在平凡中创造巨大不同的损失。

众所周知，也是摸不着、看不到的，一旦出现问题，解决起来十分棘手。电器设备的安全稳定性，不仅关系着企业的生产能否顺利进行，而且还会关系着我们每一名员工的生命安全。曹主任经常对我们说，“安全至高无上”，我们每一次的工作要对自己负责，对同事负责，更重要的是对我们的企业负责。作为一名电工，责任重大，平安要多观察，多发现，我们应以日常排查为主，不要等到电话来了，我们才着急忙慌地去处理问题，要变动被动为主，功夫在平时。

说到就要做到，曹主任非常严格要求自己，他有一个很好的习惯就是细致入微的观察，不厌其烦地仔细复查再复查，从细节着手，发现问题解决问题。

往事如烟，回首自己走过的足迹，感触颇多，生有压力，个人信仰、精神压力、多年以来世事未尽如意，一直以來从事业自由翱翔的工作，收入不错，但内心缺少安定，感谢华星让我有了心灵的归宿。进入华星以来我负责内刊工作，平淡的人生和内刊工作没有了以前的激情。最初时有失落感，感到内刊在企业中属于边缘部门，内刊人在企业里属于边缘，但同时感到办好企业离不开内刊离不开领导和内刊通讯员的支持。企业内刊，顾名思义，就是一个企业的内部刊物，不具有正式刊号的内部交流刊物，或成为报纸，或成为杂志，或为周报，或为月刊，双月刊，季刊等不一而足。有的企业内刊重于对外宣传，有的则偏重于对内教育，有的倾向于内外兼修，但始终一是明确的，那就是为企业文化建设服务。企业内刊是企业文化的一部分，是企业文化承载的载体，是企业文化的外化表现形式，也是企业信息的上传下达的沟通渠道和舆论宣传阵地。

#### 企业内刊的地位、作用

近些年来，社会发展已经由“以人为本”向“以企业”过渡中，人们对精神文化的需求越来越强。在此种大背景下，企业作为“社会人”开始大力提倡企业文化建设。企业文化建设被众多的企业看作是凝聚企业向心力的有力推施，无论是企业的工区还是企业的网站，亦或是企业的官方微博上，都可以看到企业文化的影子。在这当中，花费了大量人力、物力和财力的企业内报，将企业文化传播中的重中之重，原本充当渲染的企业内报，而随着企业的发展进步已承载了更多的意义。

企业文化的内部各种信息、思想交流的平台，是理论知识和实践经验融汇的江河。企业内刊是企业发展的战略的图示，决策者、管理者和普通员工的视线在这里交汇的三方阵；企业内刊是企业生活的多棱镜，不同角度折射出企业的内部的各种信息；企业内刊是企业形象的下舞台，企业的表现会在这里展示开和拉锯战。企业内刊是吸引人才的磁铁，千里良驹的奔腾在这里交相辉映寻求庇护的目光；企业内刊是企业营销的能力量石，品牌和信用的力量在这里造就和沟通顾客的桥梁；企业内刊是企业文化的艺术舞台，领导和员工的智慧和理想在这里共鸣，集体生命的交响；企业内刊是企业精神的全息影像，理念和追求的表达在这里衍射生命的高光。

随着时代的发展进步和企业的发展推进，内刊也在发展和变化。企业在不断求生存求发展的过程中，与外界的联系越来越紧密，内刊的职业性也随之相应的发生变化。有些内刊成了企业的名片，起着传递信息、传达领导意图的渠道作用；有些内刊定位在客户关系上、客户发展上；有些内刊成为企业品牌战略的一部分，为企业培训的重要教材。当今的社会信

息传播依然重要，但如今内刊的影响力已不局限于企业，而成为企业精神传播的载体，成为跨内外部资源的一个平台，成为企业文化、树立企业形象、博得好名声的一个品牌。在此，我曾留意到的还是企业在内刊内的功能。

#### 二、内刊要适应围绕企业的战略、价值观、文化

战略是企业的目标，是企业的方向；价值观是指企业在经营理念和经营行为上的准则，是指企业在员工行为的一系列基本准则和信条，执行着行为取向、评价原则、评价标准的作用。文化是企业实现目标落实到企业制度、价值观念的保障措施。

企业文化是长期修炼的结果，这个结果的形成也是企业内刊长期规划有计划、有阶段、有层次次服务的。企业文化形成阶段，企业内刊就要用正确的方法去引导、去强化、去教育，让企业文化深入人心，从而建立这个概念，这个意识。在企业文化发展阶段，企业内刊就要利用自身优势去贯彻，去落实，去巩固，让企业文化不断完普和持续改进。

要有效发挥企业内刊在企业文化建设中的作用，正确的企业文化建设思路是基础，是前提。一个企业的企业文化如果是杂乱、无序的，那么企业内刊必然也是如此。如果企业的企业文化是一个正确的、清晰的、具体的战略、方案，那么企业内刊建设也是有可能的，有据可循，有据可依。在这样一个“新时代”来临的时候，作为企业内刊工作者们要始终保持清醒的头脑，时刻站在企业文化战略发展的高度上，深刻理解企业内的定位和功能，只有这样，企业内刊才能永葆“青春活力”。

#### 三、内刊要在打造企业执行力和凝聚力上下工夫

打造企业的执行力和凝聚力不是一朝一夕的事情，企业内刊要打造企业的执行力和凝聚力文化化的一个推进器。企业内刊要帮助企业识别企业的核心竞争力，通过反复宣贯企业宗旨明示或暗示，确保宣贯贯彻企业执行力的五个关键词：沟通、协调、反馈、责任、执行。内容和工作案例，使员工认识执行的重要性，掌握提高执行力的方法。在企业内刊不可替代的作用。这包括内刊的办刊方向、指导思想、栏目设置、内容要求，都应围绕企业战略、价值观念、执行力文化。这是企业对内刊的基本要求，是企业的目标，同时也是办好内刊的大方向。

最后，内刊不是花瓶，不是脸面工程。利润是企业追逐的本初动力，而文化宣传则是重要的推进器。企业作为“社会人”，企业文化则是人的思想、人的意识，而企业文化内刊则是承载这些思想、这些意识的载体。从点点入手，以严谨的思考、迅疾的行动，坚决的执行力、无畏的梦想力，将《华星集团报》打造成为华星集团奋进和发展的一把利器，“所谓推之天地之间，无往而不利。”成为企业培训的重要教材。当今的社会信

# “大哥”你是最棒的

——记电工房主任曹新书

记得有一次在修好1+13成机故障后，他仍然抱着各个机台检查一遍，当走到120#注塑机时，发现该机有异常，当时该机正在生产，他立马判断是主电机的轴承出现质量问题。于是立即向车间值班主任汇报，等生产结束时拆下该机进行检查后，果然发现机座带轮处的轴承严重磨损，而且由于温度过高，散发出烧焦的气味。如果不及时更换轴承，就可能造成整个机器烧坏132KW直流水冷大机。耽误生产不说，更会大大增加维修费用。曹主任说：“更换大电机要花费上万元的代价，将给公司带来巨大的损失。”

现如今在曹主任的带领下，我们自然而然的养成了巡检检查的好习惯，对配电房内各仪表的巡视由每天一巡视，改为每两小时巡视一遍，并且每天做好记录表。每当我们在排查某个问题，排除某个故障之后，我们都会反复检查，确保万无一失。

#### 勤俭为要 节约为上

勤俭节约不仅是国之根本、家之根本，更是企业发展的根本。任何一个企业的本质，如果没有节约意识，奢侈浪费，那么它的辉煌也仅仅是昙花一现。

我们都明白，电器设备的零部件都非常昂贵，针对我们来说，更换下来的废旧电器元件，曹新书主任从不舍得扔掉，而是将它们分类摆放在一个小小的金属箱里，不放过任何有用之物，将这些报废的电器零配件进行重组互补，变废为宝。他甚至将一个小小的螺丝钉不放过，等到有用之物时，再将这些报废的电器零配件进行重组互补，变废为宝。我们车间的每一个人都严格遵循他的做法，随机而行，节省下来用，随时拿出用。对于易损零部件，曹主任琢磨出很多方法，让其使用寿命延长，这样就可以为企业节省很多资金，降低生产成本。比如，高压交联电缆处的接线端子（电缆端子），经常容易损坏，有时一天就得更换一只，面对此

这种情况，根据长期经验积累，曹主任想到了在与电容器接触的电线上抹上黄油，以减轻摩擦阻力，从而大大地延长电位器的使用寿命。

“勤俭为要，节约为上”，曹新书一直铭记于心，不断坚持着。

#### 加强理论学习 提高专业技能

曹主任一心装着专业，他在他的手机内存着各种类型的手机说明书，结合长期的实践经验，终于找到了原因所在，问题迎刃而解，不需要求助于生产厂家，解决了燃眉之急。曹主任通过自学，掌握CAD制图的知识，并将公司所有的电器设备原理图都扫描出来并输入到个人电脑。只要工作中我们需要，就会随时打印出来，方便快捷，大大提高了我们的工作效率。

我们都知道，配电系统是生产企业制造企业的心脏。自从曹主任上任以来，他凭借扎实的理论知识，多年的实践经验和积累，亲自着手对配电系统的重新设计了一套新的防护方案，增加了巡查次数，效果立竿见影，提高了设备利用率。

之前功率因素补偿问题比较突出，由于负荷补偿容量太小，而且电力容量老化严重，功率因素不是很难理，随着曹主任制定的新防护方案实施后，功率因素大大地提高了。2009年曾经有多个季度因电能的利用率高而得到了襄樊供电所的褒奖。

#### 低调做人 踏实做事 无私奉献

曹新书主任，一位再普通不过的人，总是说得很

少，做的很多，从不跟人计较什么。我们工友不论是工作中，还是生活中，只要我们有困难，都会想到他，他每次都竭尽全力地帮助我们。

在平凡的岗位上，在看似简单重复的工作中，却做出了不平凡的成绩。在平时工作中，总是以身作则，处处模范带头。他要求我们，“把故障发生率降到最小，成本降到最低，尽快提高维修速度，风险保证为零”，这就是曹主任一贯坚持的工作作风。在他的感染下，我们电工房四个人团结一条心，心往一处想，劲往一处使，克服人员少、任务重、工作量大、涉及面广、设备老化严重等诸多困难，在他的带领下，我们进行了大大小小十几次技术改造和安装，并且都一次性通过验收，投入生产之中。

“把每一件简单的事做好，你就是一个不简单的人”。曹新书同志怀着饱满的工作热情和极强的工作责任感以及事无巨细的工作态度，使得我们在维修质量和维修速度上都得到很大的提升，得到了广大一线员工的认可，还得到了部门经理及公司领导对我们工作的高度评价。

我由衷地说声：“哥，你是最棒的！”

蔚蔚上心 文 林勇/图



## 华星学校召开2011年春季招生工作会议

本报华星学校讯 华星学校2011年春季招生工作会议于13日晚在学校

报告厅召开。会议首先表彰了在去年秋季招生中成绩突出的13位教职工。招

生处主任赵超对去年秋季招生工作进行

总结，并带领全体与会人员共同学习了今年春季招生工作方案。初中部孙校长在会上分享了自己在招生过程中的一些经验与体会，使与会人员深受启发与教育。周光剑校长作总结讲话，他着重强调了做好春季招生工作对民办学校的重要性，要求全体教职工人人参与，积极招生，确保春季招生任务完成；同时，周校长还对加强校园安全，做好期末各项工作做了具体部署。（徐心莲）

## 芜湖市质监局领导来滨江电缆视察指导工作

本报滨江讯 1月7日，芜湖市质量技术监督局高为局长一行来到滨江电

缆有限公司，对公司产品质量是企业

的第一生命，要警惕在生产过程中可能

出现问题的产品质量问题，对可能出现的问题要有充分的考虑，工作既要认真，又要讲求方法，既要保证产量，又要确保产品品质。高局长一行还依次参观了各生产车间及主要产品。（吴书苑）

## 滨江电缆出台宣传报道奖励办法

本报滨江讯 为充分调动公司广大员工的工作积

极性，进一步强化公司内外对

外宣传报道工作，对公司又

快发展，营造更好的舆论氛

围，近日，滨江电缆出台了

《宣传报道奖励办法》。

该办法奖励对象为公司

各部门

各部

## 企业规范化管理五步走

企业管理包含哪些内容？概括起来是五个方面：计划管理、流程管理、组织管理、战略管理、文化管理。这五方面内容是一个递进关系，顺序不能颠倒，也不能强调一个而忽略其它。一个好的企业管理，需要这五方面内容协同作用，而在这五项内容的协调就是企业的系统能力。一个具备了系统能力的企业才有可能具有核心能力。

### 计划管理

计划管理常常被人们和计划经济联系在一起，这种偏见带来的直接后果是使管理处于停滞状态。在对计划本身的理解当中，大多数人都认为计划是一组数据，是一个考核指标的指导文件，没有认真地想过，计划本身是管理的一部分，计划管理要解决的是目标和资源之间关系是否匹配的问题。因此，计划理由三个关键元素构成：目标、资源和两者之间的匹配关系。

目标是计划管理的基点。计划管理也被认为是目标管理，目标管理的实现需要三个条件：一、高层强有力的支持；二、目标要能够检验；三、目标是经过高层管理者确认的。

资源是计划管理的对象。很多人对于计划管理的理解多是与目标联系在一起的，通常会以为计划管理的对象，其实计划管理的对象是资源，资源是目标实现的条件，要实现计划，唯一的办法是获得资源。

目标与资源配置是计划管理的结果。也可以讲，资源配置是衡量计划管理好坏的标准。当所拥有的资源能够支撑目标的时候，计划管理得以实现；当资源无法支撑目标或者超过目标的时候，要么是“做白日梦”，要么是浪费资源。所以我们不必关心企业确定什么样的目标，企业设立更大的目标，我们只要关心的是资源来源支撑目标。当企业高调进入国际市场的时候，是否拥有国际人才、国际渠道以及符合国际标准的

产品呢？如果没有这些，空有一腔鸿鹄之志也是徒劳。

当前许多企业的现状是：管理无计划，不仅公司没有年度的工作计划、年度生产经营计划，甚至连阶段性的工作计划、经营计划也没有，完全是按照老板的口头指示、口头的安排组织和营运工作，我们说：企业根据老板的指示、安排运作没有错，但是，老板也不是圣人，老板临时性、随意性的指示，安排难免缺乏系统性、全局性和战略性。企业没有计划，则就更谈不上什么计划管理了。

### 流程管理

提高企业效率的关键是流程。实现流程管理需要改变传统管理的一些习惯，一是打破职能部门管理习惯；二是培养系统思维习惯；三是形成绩效导向的企业文化。

打破职能习惯。中国企业中的职能在深度上秉承了古代官制沿袭下来的“自利取向”而非“服务取向”。在“自利取向”情况下，各职能部门特权膨胀，大家都是只关注本部门的职能完成程度和垂直性的管控，部门之间的职能行为往往缺少必要的联系，由此导致企业总体效率下降。因此，必须打破职能区隔化。

培养系统思维习惯。流程导向制的是目标和时间，即：顾客、市场需求为导向，将企业的行为视为一个总流程的系统集合，对这个集合进行流程的控制，强调会话式的协调及目标化。每一个环节都是流程的一部分，是流程的节点，它的完成必须满足整个流程的时间要求，时间是整个流程中最重要的标准。

时间作为基本坐标决定了我们需要系统地思考问题，而不是仅仅依据自己所在的部门或所处的位置。

形成绩效导向的企业文化。形成以绩效为导向的企业文化是流程管理的保障。管理层要重视发挥员工的主观能动性，通过让员工理解的概念激励每个员工参与流程再造，重视员工的建议等完成管理方式改变。没有这样的文化氛围，流程管理只能是口号形式，这是很多企业引入流程再造不能取得成功的根本原因。

当前许多企业的现状是：管理无流程，或是有流程也没有按照流程规范运作。这有几方面的原因：一是业务流程本身制订的不够完善，不科学，是不具备操作性，在执行中出现了矛盾，导致流程废止。二是因业务流程是由咨询公司给制订的，因内部管理制度差距大，职责制度不完善，部门管理人员素质低，造成一旦咨询专家撤出企业，流程就不能继续执行，不能继续运行下去了。三是

### 组织管理

权力与责任一直是管理中需要平衡的两个方面，让这两个方面处于平衡状态是组织管理要解决的问题。从古典组织理论中，我们知道组织结构设计需要遵循四个基本原则：一是指挥统一。一个人只能有一个直接上司。二是管理幅度。有效的管理幅度是3-6个人。三是分工。根据权限和专业来设计横向与纵向分工。四是部门化。把分子所从事的同一职业的员工集合于一个部门内，由一个经理来领导并加以协调。组织设计的古典原则只是想发挥权力和责任两者之间的关系。因此组织管理需要两个条件：分权和专业化。

专业化。专业化能够解决很多问题，包括服务的意识、分享的可能。更重要的是，专业化能消除个人权力的崇拜。如果一切以专业化为标准，尊重标准化和科学化，人们就不会再依靠权力和职位来获得信息和指令。

分权。不少企业也有分权手册，也有分权制度，但是实施起来常常走样，原因是不能正确理解什么是分权。分权是指企业的一级分配就不再收回，而授权可以收回的，很多人喜欢混淆分权与授权的界限。

企业在组织管理上存在的问题是：确立企业的市场领导地位和竞争实力被视为重要的。为此，企业必须站在战略的高度上从长计议。企业自己需要掌握企业的业务、所拥有的资源和能力、观察市场竞争和技术演变的发展趋势，通过运用企业的创新精神和创新能力，独具慧眼地识别本企业的核心竞争力发展力量，从而界定形成企业核心竞争力的技术，这些就是战略管理要回答的问题。因此，简单地讲：战略管理就是为得到核心竞争力所做的独特的管理努力。在企业核心竞争力要素的形成过程中，需要相关部门的机制和环境条件加以支持。

战略管理包括：以团队学习为中心的分化级扁平网络组织、创造充满活力的创新激励机制、以市场为导向、以顾客价值追求为核心的企业文化氛围，最后是，是依赖开放又相互信任的合作环境。

### 战略管理

企业的核心竞争力包括三个基本特征：一、核心竞争力提供了进入多样化学



场的潜能；二、核心竞争力应当对顾客重视的价值作出贡献；三、核心竞争力应当是竞争对手难以模仿的能力。显然，这三个特性都反映了核心竞争力的最关键要素是：从顾客需求的角度定义企业的核心竞争力。不将顾客需求考虑进去，核心竞争力首先应当是核心竞争力。核心竞争力首先应当是深入理解并准确把握市场和顾客需求的能力。对于这一点，海尔集团这么总结的：“与顾客零距离就是与竞争对手远距离。”

核心竞争力的建立和培育对于确立企业的市场领导地位和竞争实力是极为重要的。为此，企业必须站在战略的高度上从长计议。企业自己需要掌握企业的业务、所拥有的资源和能力、观察市场竞争和技术演变的发展趋势，通过运用企业的创新精神和创新能力，独具慧眼地识别本企业的核心竞争力发展力量，从而界定形成企业核心竞争力的技术，这些就是战略管理要回答的问题。因此，简单地讲：战略管理就是为得到核心竞争力所做的独特的管理努力。在企业核心竞争力要素的形成过程中，需要相关部门的机制和环境条件加以支持。

战略管理包括：以团队学习为中心的分化级扁平网络组织、创造充满活力的创新激励机制、以市场为导向、以顾客价值追求为核心的企业文化氛围，最后是，是依赖开放又相互信任的合作环境。

基于此，企业核心竞争力同样是一种以企业资源为基础的能力优势，而且



## 顶尖业务员成功的秘密

### 别让一朵好花插在牛粪上

不能只跟客户谈恋爱，这样是不会有什么结果的。

有一位貌美多姿的大学校花，在念书的时候追求者众多，男人莫不讨她欢心。大家都猜想，像她这样的美女，毕业之后一定很快就被收入礼堂了。没想到在毕业社会年数，都没有大校花花落谁家的消息，让大学生们花落何方的八卦，也就随着时间的流逝渐渐消声匿迹了。

就在此时，他们却收到了一大束校花寄来的喜帖，当大家打开喜帖时，竟不惊一下“万万”份，咦？这个新郎的名字，怎么有点耳熟……不可能啊，她这么漂亮，怎么会可能会嫁给最近最丑的男生？到底是什么同名同姓。

为了探个究竟，校花到底是谁？喜宴当天可用爆满来形容，尤其是那些曾经追过她的男生，一个个都没缺席。

当大校花穿着新娘礼服出现时，赞叹声此起彼落，没想到真正的男主角，还是那么地美。

但是，再看看他身边的新郎——不会错，他就是当年全班最丑的男生，只是以前他的头上面有头发，现在的他已经快秃头，比以前更丑，更丑。

真是“一朵好花插在牛粪上”啊！大心中都有这样想，却不敢问新娘为什么会被他。

此时，一个男生终于忍不住了，他问：“同学，你的眼光不是很好吗？像我这么英俊，这么好的男人，你都不嫁给我，我为什么要嫁给他？”

只听到新娘冷冷地说：“你的确是比他英俊，比他有钱，也一直在追求我，可是你一直没有开口向我求婚……”

业务联络实际中，每当有业务朋友问：“我一直跟对方保持联络，谈话也很愉快，为什么到最后他还不是买到别人的东西？”

这时，我就会告诉对方“一朵好花插在牛粪上”的故事。



政府对基础设施的投入，必将拉动相关的电气产品，分得很大一块蛋糕。高速铁路建设的加快无疑给相关企业带来了巨大的利益，尤其在电气行业，更是惠及那些领域。吕昌清指出，国务院出台的大力发展高速铁路的措施，体现了加大投资与优化机车并举。电气行业属于基础建设投资，对电气行业、中小电气企业而言，每次政府采购基础设施的投入，必将拉动相关的电气产品需求，分得很大一块蛋糕。当记者问中国企业在国外与外国企业竞争高铁订单时，吕昌清告诉记者，国外设备相比，国产设备不仅具有价格优势，在服务和设备供应上中国制造商也占有地域优势。如果国外设备的质量稳定，能够满足高铁技术要求的，那么国外设备的市场竞争力是很大的。技术创新应该是中国生产商走进高铁的第一途径。铁道运输局处长黄松告诉记者，高速铁路的建设，产业链涵盖基础设施、铺轨、车辆和配套设备购置、运营和维护四大阶段。从受益的领域来看，市场规模、利润率等三个维度出发，按现阶段受益程度排序的行业依次为：铁路信息化设备制造、轨道交通装备及零部件制造、高铁建设等。信息化设备投资是铁路投资的重要部分，其中信号设备又是最为相关的环节。

伴随着高铁投资的展开，将衍生出各种新通信信号系统，使得铁路信号设备投资增速显著大于铁路投资增速。特别是自动化技术将在高铁建设中得到长足的发展。近几年来，作为基础设施范畴的中国铁路和城市轨道交通行业发展迅猛，既有铁路电气化改造、新线建设、客运专线建设，又有各大中城市轨道交通的规划和建设如火如荼。高速铁路建设需要最新的技术和最好的产品来支持，自动化行业将当其冲。根据财富证券策略报告，高铁投资分为三

块：铁路建设(土建)，车辆设备(动车组)，控制系统(ATC)。据京沪高铁1318公里2100亿元的投资计划，三者比例关系为60:10:16。专家建议，相关企业要密切关注电气化铁路市场首先要研究牵引供电系统。

我国电气化铁路采用三相单相交变电力牵引，牵引定位电压25kV，牵引动力为电能。牵引供电系统将国家电力系统输送的电能转换适合电力机车使用的形式，电力机车则完成牵引任务。因此牵引供电设备和电力机车是电气化铁路的两大主要设备，铁路其他设备的基础建设应与其相适应。

由于高速铁路建设环境和使用的非凡性，所用电缆大多都要求低烟无(阻)卤、阻燃、耐火、耐油、耐寒、耐光、耐潮、防火、防霉、防鼠等，南方还要求防白蚁。适用于南方湿热气候和多雨环境的高低压电力电缆、低烟无卤电缆、云母带绝缘耐火电缆、矿物油绝缘防火电缆、泄漏同轴电缆等，将有良好的市场机遇。地铁车厢隧道、始发车站、设备安装、消防等建设则需要大量的电力电缆(轨道交通通常采用架空方式或送行动力供给)。通信电缆、隧道非凡用电缆以及漏泄同轴射频电缆等。隧道和地铁车站用耐火电线电缆也是一大类。高速铁路专线的建设，按照目前的技术，轨道感应器必将大量使用，这就对轨道感应器数据传输电缆提出了广阔的市场空间。高速铁路建设使用中密度中电力电缆将主要是直流牵引电缆、阻燃电缆、耐火电缆、绿色环保电缆、自控温电缆等特种电缆。信号电缆主要集中在地铁车辆、信号电缆和控制电缆、通信电缆、漏泄同轴电缆等品种。漏泄同轴、射频电缆主要应用于无线通信系统。看来，在高速铁路建设的大潮中，国内电线电缆企业有理由也有实力对未来发展满怀憧憬。

## 健康过冬保卫战

随着气温的下降，人体的生理活动也发生着变化。气候变化，对人体健康会产生不同影响，很多疾病都会在此时发作的。诸如患有精神抑郁症者的心脏病会加重；心血管患者会发病，死亡率在冬季最高；那么，究竟怎样健康过冬呢？

### 大脑保卫战

中风

每年冬天以后，各医院急诊科的中风患者骤然增多，据专家介绍，全身受冷空气刺激后，常常导致交感神经异常兴奋，全身毛细血管痉挛性收缩，易引起血压升高，再加上中老年人对外界环境变化的适应性、应激性和抵抗力降低，因此，极易导致中风的发生。

对策：中老年人在生理上逐渐趋于衰老，体温调节及血管弹性反应性降低，对于外界寒冷气候的适应性降低，适当增加室外活动时间，积极主动地参加体育锻炼，增强抗寒能力，预防和降低脑血管中风的发病率。

### 季节性忧郁症

冬季一到，情绪低落的问题的机会也渐渐增高。专家认为这与日照时间的缩短有关，因为研究发现熟睡状态下的抑郁症发病率普遍较高。所以，有季节性忧郁症的人说。冬季一到，我们大致中一种叫“脸色苍白”的体质分泌失调，从而引发季节性抑郁症的发病，季节性情感障碍则通常伴随着年龄的增长，面部的延长，抑郁的症状有逐渐加重趋势。

对策：除了参加心理辅导，一定的抗忧郁药物治疗外，光疗法可以作为有效的辅助治疗，在美丽的冬季里，让自己多晒太阳非常必要。阳光不

仅能赶走抑郁，还能借助成体内的维生素D，对补钙也一样好处多多。

### 五官保卫战

#### a.鼻子罢工

鼻塞出血的现象在冬季最容易发生，有个医学名词叫“鼻衄”。这也是由于天气干冷时，鼻腔黏膜会变得干燥脆弱，很容易受伤而导致小血管破裂。如果是患有高血压病的人，鼻出血的情况尤为紧急，尤其是一些抗高血压的药物会使鼻腔血管扩张，导致鼻出血相当多。

对策：稍微的出血可以采取让患者半坐或侧卧位，头部稍向低的姿势，改用嘴呼吸来保持呼吸道通畅，并以手指压迫鼻翼止血，约10分钟才让出血量自然减少或停止。多量或快速的出血，尤其是高高血压或其它病史，往往需要紧急医疗帮助。

#### b.青光眼

青光眼是一种致盲眼病，多在冬季最冷的月份发作。其症状是眼痛、眼胀、视力减退，并伴有头痛、恶心等表现。平时一定要保持稳定的睡眠，避免精神紧张和过度兴奋，注意起居规律，不要熬夜，以免引起眼压增高。

对策：在晴朗的天气下适度参加户外运动，因为这样可以增加眼底血管的血供，减少血液中二氧化碳的堆积，避免眼压升高。在气温较低的恶劣天气下尽量减少外出，以减少对眼部的影响。

#### c.耳冻疮

耳冻疮的主要原因是耳部肌肤对寒冷(气温在10°C以下)的异常反应，还与心脏血液循环障碍、气血运行不畅等因素有关。耳朵的血液供应比其他部位少，除耳垂有脂肪组织可保暖外，其

余部分只有较薄皮肤包着软骨，里面的血管很细微，保温能力较差，因而很容易冻伤。

#### d.口角炎

冬季空气干燥，嘴唇发干，如果用舌头去舔，唾液在干燥空气中不立刻蒸发，从而越舔越干，致嘴唇、口腔干裂，口腔中的细菌乘机侵入口腔，引发炎症。另外冬季进食的新鲜蔬菜减少，冬季应多喝水，多吃水果和蔬菜。

#### e.肺保卫生

#### a.呼吸道疾病

天气变冷后，最多经受考验的要数我们的呼吸系统。有些人每年都要经历几次急性支气管炎、支气管哮喘，比较常见的冬季传染病包括流行性感冒、腮腺炎、鼻炎、风疹、麻疹，再到比较少见但更致命的禽流感，这些都与干冷空气对呼吸道的刺激有关。气温的变化是对肌体免疫力的第一次考验。若平时不注意锻炼，再加上封闭的室内空气不经常与外面流通，那么疾病很可能就会频频光顾。

对策：不要因为天气冷就一下子穿上很厚的衣服，也不要整天呆在空调房里享受空调制造的温暖。最好的方法就是让自己动起来，因为运动不仅促进身体的血液循环，增强心脏功能，对我们的呼吸系统也是一个很有益的锻炼。当然，进入流感高发的季节，注射流感疫苗也是对健康的重要的保护。

#### b.心脏病

冬天是心脏病的高发季节，与气候转冷有关。心脏病患者到冬天要特别注意保暖。

保暖可以防止血管收缩，血压升高，加强心脏负担，并对预防呼吸道感染有利。因此，应避免冷水洗脸，以免冷水的突然刺激而诱发心绞痛；洗衣服时，不要长时间地把手泡在冷水中，可能的话应用温水。

体育锻炼应以打球为主，做操、散步为好，赛跑、滑冰等激烈运动是不适宜的。

女人在厨房做饭，男人在客厅陪朋友下棋。

女人喊：“你进来一下。”声音很大，语气却温柔。男人去了三趟厨房，只有几步远，用了一溜小跑。

出来时，他拿着切开的西红柿，边咬边问：“该轮到谁走棋了？”

朋友回：“你喜欢吃生西红柿？”

男人一边咬着西红柿，一边抬头瞅瞅厨房。

“不太喜欢。”

“她为什么喊你？”朋友继续问，“还切了这么一大块！”

“她以为我喜欢。”

男人说：“刚结婚那阵子，家里穷，我又馋，每次炒西红柿，她都要切一块，塞在我的嘴里。

那时，我爱吃，现在，我不太喜欢。”

“为什么不告诉她？”

“为什么要告诉她呢？假如她知道，我一直没吃她的西红柿，你想，她会不会很失望？”

那盘盒，他赢了。冲着厨房，他扯开嗓子喊：

“老婆，我赢了，吃了你的西红柿，我的精力充沛，思维敏捷……”

爱情需要表达，一起生活久了，爱情的表达就变成了一些鸡毛蒜皮的生活习惯。

比如为爱人沏一杯热茶，给爱人被好被角，跟爱人开一个小玩笑，在爱人嘴里塞一块西红柿。

当然，茶可能淡了，被角可能没有被的必要，玩笑可能稍显粗俗，或者西红柿的味道不好。

但是，千万不要拒绝，因为你拒绝的，不是一个动作，而是爱情。

那些握手，唱过歌，流过泪，爱过的人。所谓曾经，就是幸福。

1.世界上有一个人

和你在一起的时候，总是千万次嘱咐要多穿件衣服，要注意安全，你觉得自己很烦人，但却觉得很好。

没钱的时候，他总会说些赚钱不易之类的话来训你，边教

你如何去做父母。

2.世界上有一个人

和你在一起时候，偶尔会和你打架，偶尔会和你斗嘴。他坏到总是把你点心，总是向父母打小报告，但也总是爱护你比谁都多，你们有最亲密，最亲密的关系。这个人，叫手足。

3.世界上有一个人

不见面的时候会一直惦记着他，见面前却又脸红心跳，什么话都说不出口。他总是轻易地把你心揪住，让你无法忘怀，也能让你胡思乱想睡不舒坦，但你仍然甘之如饴。他是你最甜蜜，最甜美的负疚。

这个人，叫做恋意。

4.世界上有一个人

知道你一些不为人知的小秘密，犯错的时候，他帮着你找理由；暗恋一个人的时候，他帮你传话；

和你吵架的时候，你一定会哭着跑去找他，你很抱歉，你总是麻烦来到时才想到他，但他很庆幸在命中出现了这么好的一个人。也许你们在一起的日子，走得比恋人还要长久。

这个人，叫做朋友。

5.世界上有一个人

总是在父母保驾护航，在手足关系中定位自己，在恋人呵护下找到爱，在朋友关心中得到温暖。你知道这个人经过了你的生命，也丰富了你的一生。你谢谢他们给予你的一切，却从不说是送不出口。

这个人，就是自己。

一直以为幸福在远方，在可以追逐的未来。我双眼保持着眺望，我认真仔细地聆听，唯恐错过。

后来才发现，那些握过手，唱过歌，流过泪，爱过的人。所谓曾经，就是幸福……

这就是一生中最珍惜的五个人。



相声《成长的烦恼》

## 「围脖」上的经典语录，说得太给力了

1. 幸福，是用来感觉的，而不是用来计较的。生活，是用来经营的，而不是用来计较的。感情，是用维系的，而不是用来计较的。爱人，是用来付出的，而不是用来伤害的。金钱，是用来奋斗的，而不是用来装饰的。谎言，是用来击破的，而不是用来粉饰的。信任，是用来沉淀的，而不是用来消耗的。

2. 每天如果有一天你想要哭，打电话给我，我不能保证逗你笑，但我能陪着你一起哭；每天如果有一天你想逃跑，打电话给我，我不能保证你留下，但我能陪着你一起；每天如果有一天不想听到任何人说话，打电话给我，我保证你身边，并且保持沉默；假如有一天我没有电话，请你来找我，因为我可能要你。

3. 不完的工作，停一停，放松心情；挣不够的钱财，看一看，身外之物，看不惯的世俗，静一静，顺其自然；生不完的闷气，说一说，心放宽广；接不完的应酬，摒一摒，有利健康；尽不完的孝心，走一走，回家看看，还不完的人情，掂一掂，量力而行；走不完的前程，缓一缓，漫步人生！

4. 世间是治疗心灵创伤的大师，但绝不是解决困难的高手。人生三不斗：不斗君子名利，不斗小人利害，不与天地斗巧。人生三不争：不与上级争锋，不与同级争宠，不与下级争功。

5. 人生三不：孝老，行善，健身。人生三快事：美酒、参茸、枕边书。

6. 初恋——世界上最美丽的事情；暗恋——世界上最黯淡的事情；热恋——世界上最灿烂的事情；初恋——世界上最麻烦的事情；苦恋——世界上最遥远的事情。热恋——世界上最痛苦的事情。爱情就是一种轮回，一种从美丽走向痛苦，从痛苦走向美丽的轮回。

7. 有些人一直没机会见面，等有了机会了，却又迟疑了。有些事，一直没机会做，等有了机会了，却不想再做了。

8. 有人说，跟别人讲道理是不想爱，跟老婆讲道理是不想干；跟同事讲道理是不想混；跟上司讲道理是不想干……人生在世，有许多地方是没道理可讲。我想说，是不是没有道理，是有许多不同的理论啊。此外，脑子理之外，人还要讲爱、讲情、讲法……

9. 有一种心态放下：有一种境界叫舍弃；有一种智慧叫低调；有一种选择叫放弃；有一种美丽叫糊涂；有一种心态叫珍惜；有一种感动叫分享；有一种真情叫关爱；有一种温情叫感恩；有一种成熟叫坚持。

10. 可遇不可求的十种人，千万别错过：1. 教导及提拔你的人；2. 告诉你做人道理的人；3. 愿意和你分担责任的人；4. 脚踏实地努力工作的人；5. 成为你榜样的人；6. 脚踏实地遵守承诺的人；7. 愿意不放弃而相信你的人；9. 愿意生你气的人；10. 愿意爱你的人。

11. 爱情就像白米饭，浪漫就像臭的菜。人饿了，会想著吃饭，但吃完后，更多人想评论莫好吃了，而忽略白米饭的味道。

12. 吃进了的几个名词，①解释永远是多余的，懂的人不需要它，不懂的人更不需要它。②冷漠并不是无情，只是一种逃避的伎俩。③为你难过而快乐的人是敌人；为你快乐而快乐的人是朋友；为你难过而难过的人，是那个应该放进监狱的人！④朋友，就是将你带给了还能喜你的人。

13. [IN 讲] 不要对我太好，让我分不清你是爱情还是友情。你的话，我连点头都听不懂。QQ 在线半越高，证明这个人越寂寞。世界这么乱，装炮都嫌丢。人生就像打电话，不是你挂，就是我先挂。距离产生的不是美，是小三。自从我得了神经病之后，整个人精神都多了！

14. The minute you think of giving up, think of why you held on so long. ——在你想要放弃的那一刻，想想为什么坚持走到了这里。

15. 没有过去的事情，只有过去的心情。确实是这样，很多事情之所以过去是因为我们心虚放不下，比如被欺骗了报复放不下，被讽刺了想跟不下来，被批评了面子放不下。大部分人只在乎事情本身并沉迷于事情带来的不愉快的心情。其实只要把心情变一下，世界就完全不同了。

## 中国人为何不善于研究日本呢？

中国的自大心态

中国古自以对日本的国情和变迁缺乏深刻的理解，无论《元史》或《明史》记载中日之间往来和纠纷，都只用“具各史”一笔带过，成了历史研究中的一个空白。日本的民族性格、历史、文化、政治、经济、社会、思想等方面的研究，都是中国学者对日本国内的演变不感兴趣，不屑过问，满足于信听前人的旧闻。结果自然是中国人对日本国内的政治、经济、社会、思想等方面的知识了解得很少。两国民众对彼此国家的了解程度，远远不如日本民众对中国的了解程度。

上述事件证明中国人和日本人对于邻国的认识和研究，差距是很大的。按理说，中国古远比日本发达，文化水平也高得多，为什么对一个相隔仅一衣带水的邻邦会如此隔阂，还远远赶不上日本呢？主要原因是中国受儒家思想影响太深，华夷之别太甚，中国思想严重地影响了中国人的思维方式，把自己看得高人一等，把四邻都看成蛮夷，不屑去认真研究，固步自封，结果使自己落后。日本也同样地受儒家思想的影响，对中国充满了敌意，所以日本人才自称“亚洲主人”，所谓“知彼知彼，百战不殆”，日本人因为太了解中国，所以敢侵略中国，霸占亚洲。

了解中国的国力开始衰退。而正在这时，科学发达的西方国家，野心勃勃想并吞亚洲，促使日本开始转移目标，放弃向中国学习的风向，而向西方学习科学。明清时期的朝贡体制，已令凡俗的朝贡制受到重挫。清廷不知实行“宽土钱”，而是日本所造，因为日本后来水旱灾荒，自己当“亚洲主人”。

日本人因为太了解中国，所以敢侵略中国，霸占亚洲。

日本虽然自唐朝以来开始向中国学习，但宋朝积弱，加上元朝蒙古的侵略，使中国渐渐于明清时代开始走下坡。日本既然时时刻意在研究中国国情和民情，当然十分



# 征稿启事

华星集团报在董事长及各部门领导的大力支持下正式出版了，为扩大报纸影响，关注员工生活，将报纸越办越好，现向集团全体同仁诚挚征稿。

本报编辑部尊重作者，允许笔名发表。凡真实反映华星集团人和事的稿件，题材不限，体裁不限，皆可应征。新闻作品要求真实简练；文学作品要求数字生动感人；摄影美术作品要求美观清晰，分辨率在300以上。来稿请注明作者真实姓名、所在部门、职务、联系方式。优稿优酬。

来稿请发送至：

hxjtb@163.com；  
电话：  
0565-2519098  
欢迎加入集团报  
QQ:1254720197。

报头题字：曹中年  
总顾问：曹中年  
总编辑：俞临庆  
副总编辑：周光剑  
方晓松  
陈永军  
责任编辑：宋玉宝  
陈一东  
邓勇军  
编辑：林 勇  
校对：林 勇  
编辑部联系方式  
电话：  
0565-2519098  
传真：  
0565-2517676  
邮箱：  
hxjtb@163.com



华星 集团

# 诚信于人 成功自己